

LPR La Palette Rouge, division d'Euro Pool Group, offre à ses partenaires et à ses clients, industriels de la grande distribution, un service complet pour la gestion des palettes.

De dimension européenne avec plus de 305 collaborateurs répartis sur 9 pays, LPR a réalisé un chiffre d'affaires de 220 millions d'euros en 2018.

Nous sommes convaincus qu'investir en l'Homme c'est investir dans le futur de LPR. Nous offrons un environnement de travail international avec de nombreuses possibilités d'épanouissement professionnel et personnel.

Vous aimez les challenges ? Vous recherchez une entreprise qui sait accompagner et reconnaître ses talents ? Vous recherchez un poste alliant autonomie et diversité au sein d'une entreprise socialement responsable ?

Venez nous rejoindre ! Vous intégrerez une équipe dynamique au sein d'une entreprise à taille humaine qui privilégie le bien-être au travail et des valeurs fortes.

LPR - La Palette Rouge recrute un/une :

RESPONSABLE COMMERCIAL(E) (H/F) CDI à temps complet – Quart Nord-Ouest

RÔLE ET RESPONSABILITÉS

Rattaché(e) au service Commercial France et en relation étroite avec les clients externes et internes, vos principales missions consistent à :

- Développer le portefeuille commercial : étude et veille marché, identification des cibles prospects, réalisation de l'étude de faisabilité
- Définir les offres commerciales et mener la négociation
- Assurer et accompagner le démarrage du dossier avec les différents services LPR
- Identifier des solutions logistiques innovantes pour nos prospects

PROFIL RECHERCHÉ

Vous justifiez d'une expérience de 5 ans en développement commercial B to B et idéalement dans les services aux entreprises. Vous avez une bonne connaissance de la Supply Chain, êtes rompu(e) à la pratique de la négociation commerciale et êtes diplômé(e) d'une formation supérieure BAC+5 type Ecole de commerce ou Université.

Niveau d'anglais courant exigé.

Déplacements hebdomadaires à prévoir et télétravail. Rattachement à notre établissement toulousain.

H/F résolument tourné(e) vers la satisfaction client, votre rigueur, votre proactivité, votre curiosité et votre aisance relationnelle seront des atouts indispensables dans la réalisation de vos missions.

CONTACT:

Si ce poste correspond à vos attentes, merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à hr@lpr.eu